

Criaturas Ridículas

Hombre rico, pobre hombre.

Este tipo de personas no representan el grupo de quienes hicieron grandes fortunas. En la línea de lo que aquí van a leer, entran los que heredaron, los deportistas famosos, cantantes, actores y aquellos otros que acumularon enormes capitales de manera ilegal, en poco tiempo. Aunque piensen que los grandes deportistas y otros personajes famosos lucharon mucho por llegar, *según ellos*, a la cima, lo cierto, es que socialmente ninguno de ellos vale lo que ganan.

En nuestra sociedad de consumo, hay muchísimas cosas para comprar, en realidad, la mayoría sobran, si es de supervivencia de lo que hablamos. Un artículo como una joya, máquina, vestuario o cualquier otra cosa, puesta a la venta, si excede su valor intrínseco, podríamos pensar en un objeto que está fuera de lugar o que no cumple con su cometido, relación calidad precio. Objetos de estos los hay, como relojes que cuestan 600.000€. automóviles de un millón, vestidos de 20.000€, calzado de 10.000 y otras muchas cosas que no son obras de arte ni antigüedades.

Cuando la función de un objeto, tomemos por ejemplo un reloj, se ve minimizada por lo accesorio, el material en el que está hecho o los adornos, la cosa en sí misma pasa a ser una anomalía. Pagar 6000€ por dormir una sola noche en un hotel de Duwait. Comprar un par de calcetines por 1000€, cinturones de 1200, bolígrafos de 2500€, etc. Todo esto es parte de ese absurdo. Cualquier reloj radio controlado, (los hay de 100€) es tan preciso como el de 600.000. Ninguno de esos objetos dura más que cualquier otro de los que a diario utilizamos, entonces, ¿por qué se fabrican?, ¿quién los compra? o mejor habría que preguntar: ¿Para qué los compran?.

Diferenciación

Todo por marcar una diferencia. Al adquirir cosas de precio elevado, cada vez serán menos los que las poseen y esto, según la mentalidad de los que las compran, les identifica y les separa de los demás, en el sentido ascendente, según ellos. Todo es parte de lo mismo, tener lo que los demás no pueden tener, adquirir lo que no puede la mayoría comprar. Hospedarse en hoteles que su precio nunca compensa lo que ofrecen, llevar marcas de ropa, marcas de automóviles, marcas de....diferenciación. Son criaturas marcadas

Aspectos psicológicos

Tres son las cualidades que definen al ser humano, tanto por su amplitud, como por su deficiencia: Fortaleza, Bondad e Inteligencia. Vamos ahora a equiparar estos ilustres personajes, con esas cualidades

Fortaleza. Si una persona mide dos metros, no necesita diferenciarse, quien busca ser diferente, es porque se siente igual a los demás o incluso, más pequeño.

Es un hecho que, cuantas más cosas necesitas para vivir, menos fuerte eres.

Requerir mucho dinero para vivir, es otra muestra de debilidad.

Bondad. Una persona bondadosa no busca provocar envidia, tampoco gastaría esas enormes sumas de dinero en aparentar cuando hay gente necesitada, de verdad, de cosas sustanciales.

Si de una lado buscan impresionar y elevarse por encima de otros, por medio del dinero y a esto le añadimos que estas personas no suelen hacer donaciones, no creo que entren en el ámbito de personas bondadosas.

Inteligencia. Hasta un niño sabe que la diferencia entre las personas, está en lo que ellos mismos valen, no en los adornos que se pongan. Por tener un coche con más caballos no eres más fuerte, tu bondad, no aumenta con un vestido caro, tu inteligencia no es mayor gastando dinero en cosas superfluas.

Sólo un estúpido pensará que vale más porque puede comprar más y digo estúpido, porque las características humanas son cualidades, no cantidades, así, la fortaleza, la inteligencia y la bondad que son las que realmente *sí marcan una diferencia*, no están en venta.

Conclusión

Son criaturas ridículas, que sufren un fuerte complejo de inferioridad, de poca inteligencia y menor bondad. Personas así son más dignas de lástima.

En este punto podría uno preguntarse, si hay alguien más tonto y la respuesta es afirmativa, sus admiradores.

Adolfo Cabañero
psicopedagogo
www.eldespertar.info